

OFERTA DE COLABORACIÓN
ASOCIADOS AERME
DICIEMBRE 2020



INTRODUCCIÓN

Prodinamia ofrece un servicio global a las empresas de venta de equipos que pretenden incorporar en su oferta comercial un **servicio de financiación a sus clientes** (privados, comunidades de vecinos, empresas, negocios, autónomos, administraciones públicas, asociaciones...) Este servicio comprende todo el proceso, desde el desarrollo de la oferta comercial hasta la tramitación de cada una de las documentaciones y seguimiento del abono con las entidades financieras. A través de su acuerdo con **Aerme** ofrece a sus asociados la posibilidad de tener esta de financiación a sus clientes en condiciones preferentes.

FLUJO OPERATIVO

- Prodinamia firma un **acuerdo** con la empresa instaladora. El partner debe ser homologado por el banco y firmar una adhesión al mismo.
- Desarrollamos con una parrilla de precios para cada línea de negocio.
- Diseñamos los **links de venta** para los comerciales.
- Recibimos su solicitud, ya sea en una fase de resolver dudas (apoyo a la venta) o una vez realizada la venta y completamos la **información** necesaria.
- Gestionamos la operación con la entidad correspondiente y recibimos la contestación de **viabilidad** en un plazo de 1 a 3 días, dependiendo del volumen de la misma.
- Tratamos la firma con el comprador, recopilamos la documentación pertinente y reclamamos el **pago** por parte del banco a la empresa del importe del equipo.

HERRAMIENTAS



Ejemplo oferta

Ejemplo comercial
2020/06/30
Comentarios

Importe: 25000€

Plazo (meses)	Cuota
12	2.322,50 €
24	1.135,00 €
36	845,00 €
48	607,50 €
60	507,50 €
72	442,50 €

- Cuota fija sin oscilaciones en los importes.
- Financiación en modalidad de **renting**.
- Las cuotas serán incrementadas con el **IVA correspondiente**.
- Proceso 100% online.

Sin cambiar de banco; en la cuenta de la empresa.
Sin contratar otros productos como seguros.
Hasta el **100% de la operación** (IVA incluido).
Proceso simple, con documentación sencilla.
Estudio por entidad financiera en **24 horas**.
IVA deducible mes a mes.
No aumenta **deuda en balance**.
Opción de compra por aprox. **1% del valor residual**.

Simulación informativa y no vinculante, sujeta a aprobación por entidad financiera. Plazo de validez 7 días.

Buzón para dudas y consultas: info@prodinamia.es

Prodinamia gestión especializada S.L., c/I 887882122



Ejemplo comunidad de vecinos

Ejemplo comercial
2020/05/11
Simulación ejemplo

Importe: 150000€
Nº vecinos: 50

Plazo (meses)	Cuota mensual (Comunidad)	Cuota vecino	Intereses TIN (%)	Apertura
12	12.969,33 €	259,39 €	5,00	1,00
24	6.646,52 €	132,93 €	5,00	1,00
36	4.542,55 €	90,81 €	5,00	1,00
48	3.468,94 €	69,78 €	5,00	1,00
60	2.858,99 €	57,18 €	5,00	1,00
72	2.439,90 €	48,80 €	5,00	1,00
84	2.141,28 €	42,83 €	5,00	1,00
96	1.917,98 €	38,36 €	5,00	1,00
108	1.763,20 €	35,26 €	5,25	1,00
120	1.625,47 €	32,51 €	5,25	1,00

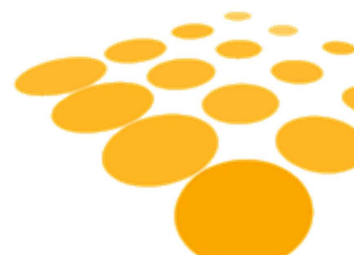
- Cuota fija sin oscilaciones en los importes.
- Comisión de apertura 1% ya **incluida en cuota**.
- Sin **Notario** en operaciones hasta 50.000 euros.

Sin cambiar de banco; en la cuenta de la comunidad.
Sin contratar otros productos como seguros.
Hasta el **100% de la operación** (IVA incluido).
Proceso simple, con documentación sencilla.
Estudio del préstamo por entidad financiera en **48 horas**.

Simulación informativa y no vinculante, sujeta a aprobación por entidad financiera. Plazo de validez 90 días.

Buzón para dudas y consultas: info@prodinamia.es

Prodinamia gestión especializada S.L., c/I 887882122



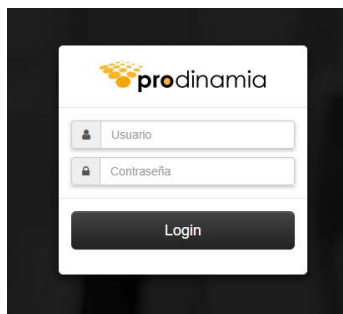
Todo el proceso de cotizar, imprimir presupuestos, enviar solicitudes, etc se realiza a través de links que facilitamos a la empresa de cara a poder ser utilizados en las ofertas, en la propia web de la empresa, enviando a clientes, etc. Dependiendo de la estrategia podemos utilizar un único link o desarrollar distintos accesos para campañas específicas o negocios.

Demo empresas: [ENLACE SIMULADOR](#) Ejemplo oferta empresas: [ENLACE EJEMPLO](#)

Demo comunidad de vecinos: [ENLACE SIMULADOR](#) Ejemp. oferta com. de vecinos: [ENLACE EJEMPLO](#)

Demo privados: [ENLACE SIMULADOR](#) Ejemplo oferta privados: [ENLACE EJEMPLO](#)

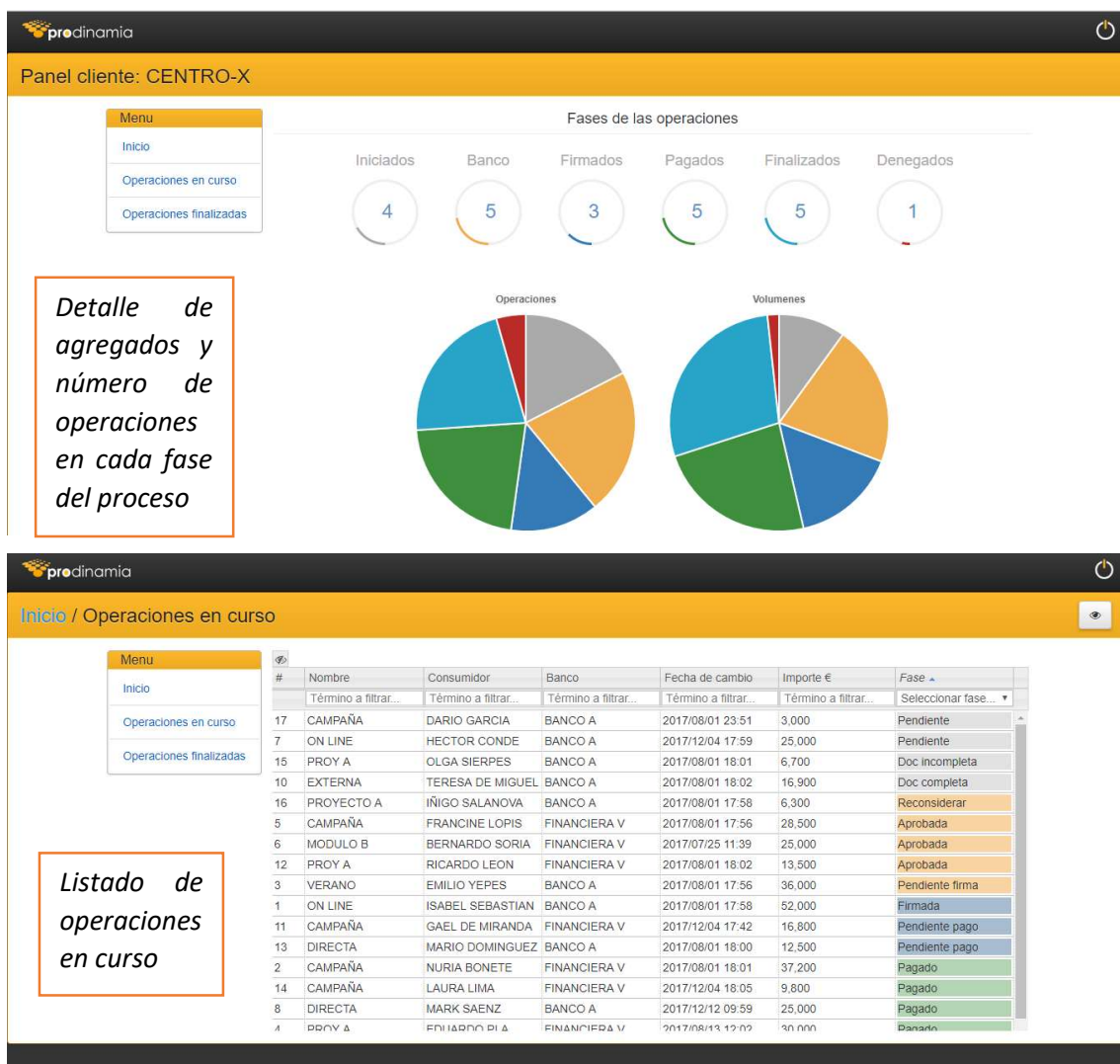
PLATAFORMA



ACCESO DEMO: [ENLACE DEMO](#)

USUARIO: ccvv CLAVE: 1234

Incluimos todas las operaciones en nuestra plataforma para que nuestro cliente, es decir la empresa vendedora, pueda acceder de manera informativa y ver el estado de las propuestas. Codificamos las operaciones según sus instrucciones con el fin de crear una herramienta útil. Las operaciones van pasando por diferentes fases viendo los agregados, el detalle de cada una de ellas, etc.





Detalle una operación concreta con los comentarios del gestor de Prodinamia

RESPONSABILIDADES

PRODINAMIA: responsabilidad de los datos de la financiación y de su cesión al banco

BANCO: riesgo financiero de impago del cliente final.

EMPRESA: los derivados del producto o instalación.

VENTAJAS

FINANCIERAS

Cobro por anticipado y directo por parte del banco

Eliminación de **riesgo de impago** y de costes de emisión de recibos.

Ausencia de **consumo de recursos** y pago por éxito en las operaciones

COMERCIALES

Mejora de la oferta comercial al diluir en una **cuota fija con amplio plazo**

Mayor eficiencia en la **venta** al eliminar una posible objeción

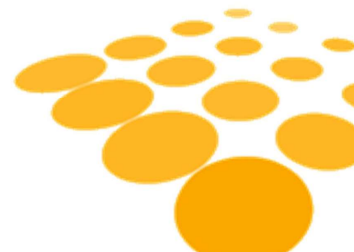
Resolución de incidencias y **tutela completa** de Prodinamia en el proceso

OTROS

Información en tiempo real en la plataforma de control de Prodinamia

Diversificación bancaria y de distintas estrategias en la oferta

Tratamiento y cesión de **datos** por parte de Prodinamia.



PASOS A SEGUIR PARA LA PUESTA EN MARCHA

- Homologación de los bancos: se necesita Impuesto de sociedades, cuentas provisionales de este año, CIF, Escritura de Constitución, NIF y poderes, justificante de cuenta para los abonos.
- Firma del contrato de Prodinamia y de los bancos
- Diseño de estrategias en su caso.
- Entrega de links y claves de la plataforma
- Formación con los comerciales destinados a este proyecto

**Plazo aproximado para la puesta en marcha desde la firma de los contratos: 15 días*

CONDICIONES

Basamos nuestra capacidad de entrada en los clientes en nuestro **cobro por éxito**. Es decir, únicamente devengamos comisión en el caso de que la empresa haya cobrado en firme. Esto limita nuestra fuente de ingresos pero crea a la compañía muchas ventajas al tener un coste ligado y claro con respecto a su margen y que poder compararlo con las ventajas.

Las comisiones se calcularán multiplicando el porcentaje de comisión por el importe financiado (sin IVA en el caso de renting). El volumen total de operaciones devengadas durante el mes en curso serán incluidas en un desglose junto a su IVA correspondiente en la factura mensual y abonadas durante los primeros 10 días del mes siguiente. Cuadro para asociados de AERME:

Desde	Hasta	Comisión
2.000 €	29.999 €	2,50%
30.000 €	69.999 €	2,10%
70.000 €	99.999 €	1,60%
100.000 €	199.999 €	1,30%
200.000 €	1.000.000	1,00%

Sergio García Perez

sergiogarcia@prodinamia.es

www.prodinamia.es

Teléfono: 645 70 99 42